



Decide with Confidence



Das Wichtige wissen,
das Richtige entscheiden.

Das Wichtige wissen,
das Richtige entscheiden.



Thomas Dold
Geschäftsführer D&B Deutschland

Die Quelle für Ihren Geschäftserfolg

Das Risiko von Zahlungsausfällen reduzieren, gezielt die richtigen Kunden ansprechen, den Einkauf transparenter gestalten: Für jede geschäftliche Herausforderung brauchen Sie eine sichere Entscheidungsgrundlage.

Die bonitätsgeprüften Qualitätsdaten und maßgeschneiderten Lösungen von D&B Deutschland geben Ihnen die Sicherheit und den entscheidenden Wissensvorsprung für Ihren Geschäftserfolg. Der beste Beweis dafür ist das Vertrauen unserer Kunden: Sie haben D&B zum weltweiten Marktführer für Wirtschaftsinformationen und Firmenbewertungen gemacht.

Kurz: Die Zusammenarbeit mit D&B Deutschland bietet Ihnen überzeugende Vorteile. Ob Sie mehr über Ihre Geschäftspartner wissen möchten, Einblicke in deren aktuelles Zahlungsverhalten bekommen wollen oder kosteneffizient potenzielle Neukunden ansprechen möchten.

Risk Management Solutions

Sales & Marketing Solutions

Supply Management Solutions

Qualitätsdaten und Lösungen von D&B

Risk Management Solutions



*Alexander Bollmann
Director Direct Sales*

Sie nutzen geschäftliche Chancen und können Risiken schnell überblicken – auf Basis aktueller Informationen, zuverlässiger Ratings sowie Empfehlungen zur Kreditvergabe. Denn durch die hohe Qualität der D&B Daten und die daraus resultierende Vorhersagequalität erkennen Sie Kreditrisiken rechtzeitig. Wir unterstützen Sie außerdem mit bedarfsgerechten Analysetools. So reduzieren Sie Zahlungsausfälle bei bestehenden und neuen Geschäftspartnern.

Sales & Marketing Solutions



*Ulas Boyaci
Director Sales & Marketing Solutions*

Sie ermitteln treffsicher, welche Unternehmen, Branchen und Märkte Ihnen die besten Wachstumschancen bieten – auf Basis bonitätsgeprüfter Firmeninformationen. Denn durch die zuverlässigen Referenzdaten von D&B erfahren Sie mehr über Ihre Kunden und können potenzielle Neukunden kosteneffizient und mit hoher Erfolgchance ansprechen.

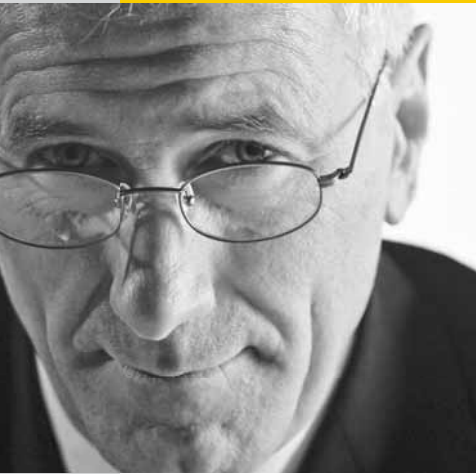
Supply Management Solutions



*Sabine Niedenthal
Director Supply Management Solutions*

Sie harmonisieren Ihre Lieferantendaten, ermitteln Einsparpotenziale und erkennen Firmenverflechtungen – diese Transparenz ist der Schlüssel zum Einkaufserfolg. Dank der umfassenden Datenbasis und der innovativen Lösungen von D&B wählen Sie weltweit die richtigen Lieferanten aus. Zudem erkennen Sie Ausfallrisiken frühzeitig.

**Das Wichtige wissen,
das Richtige entscheiden.**



Qualität

Jede Entscheidung ist nur so gut wie die Qualität der Informationen, auf deren Grundlage Sie entscheiden.

Qualität von D&B heißt für Sie: Firmendaten und -bewertungen, auf die Sie sich verlassen können. Mit genau den Fakten, die Sie brauchen. Und mit schnellen und direkten Zugriffsmöglichkeiten – damit Sie wertvolle Zeit für Ihr Kerngeschäft gewinnen und Ihren Geschäftserfolg nachhaltig sichern.

Mit D&B, dem Weltmarktführer für Wirtschaftsinformationen, bleiben Sie auf dem Laufenden. Bei Ihren deutschen Geschäftspartnern genauso wie bei internationalen Kontakten, bei bestehenden Kunden und Lieferanten genauso wie bei Ihrem Neugeschäft.

Risk Management Solutions

Sales & Marketing Solutions

Supply Management Solutions

Einzigartige Datenbasis

Sie schöpfen aus einer Firmendatenbank, die ihresgleichen sucht: mit Informationen zu 3,7 Millionen deutschen Unternehmen und über 110 Millionen Unternehmen weltweit.

Die sorgfältig erhobenen und zusammengestellten Daten enthalten zum einen vielfältige Informationen zu den Unternehmen, der Geschäftsentwicklung, eventuellen Konzernverflechtungen und zu vielem mehr. Zum anderen beobachtet D&B das Zahlungsverhalten der Firmen, bewertet mit zuverlässigen Methoden die Bonität und erteilt aktuelle Kreditempfehlungen.



Erfahrene Berater

Sie werden von ausgewiesenen Experten beraten: Gemeinsam mit unseren erfahrenen Kundenbetreuern und Consultants finden Sie die beste Lösung für Ihre Anforderungen.

Weil die Herausforderungen wachsen, qualifizieren sich Ihre Ansprechpartner kontinuierlich weiter, werden intensiv geschult und weitergebildet. Denn Kundenorientierung heißt für uns auch: erstklassige Beratungs- und Betreuungsqualität in jeder Phase der Zusammenarbeit.

„Hier zahlt es sich aus, dass D&B besonderen Wert auf Aktualität legt und aktiv recherchiert. So aktualisiert D&B täglich 1,5 Millionen Dateneinträge, davon alleine 90.000 in Deutschland.“
Jürgen Lux, Projektdirektor bei Leyhausen International Call-Center GmbH.



Das Wichtige wissen,
das Richtige entscheiden.



Sicherheit

Ihren Geschäftserfolg absichern – und Ihnen damit neue, sichere geschäftliche Perspektiven eröffnen: Dieser Gedanke steht hinter allen unseren Daten- und Lösungsangeboten.

Das gilt zum Beispiel, wenn Sie neue Kunden gewinnen möchten. Denn durch vielfältige Abgleich- und Benchmarkingmöglichkeiten erfahren Sie vorab, wo sich Ihre Marketinginvestitionen am besten auszahlen. Dieselbe Sicherheit gibt Ihnen D&B auch beim Risikomanagement oder bei Ihren Lieferantenbeziehungen. So entscheiden Sie stets auf einer verlässlichen Grundlage – ein gutes Gefühl.



Risk Management Solutions

Sales & Marketing Solutions

Supply Management Solutions

Objektive Scoringinformationen

Zuverlässige Ratings und Kreditempfehlungen erleichtern Ihnen die Entscheidung über Konditionen und Zahlungsziele.

In die Berechnung der Scores fließen mehr als zwanzig unterschiedliche Faktoren ein. Neue Informationen werden fortlaufend berücksichtigt, so dass Sie immer auf den aktuellen und objektiven Informationsstand zur Risikobeurteilung vertrauen können. Diese Scores sind für 3,7 Millionen Unternehmen verfügbar, 1,5 Millionen enthalten zusätzlich Angaben zu Umsatz- und Mitarbeiterzahlen sowie die Branchenzuordnung nach SIC-Code.

Innovative Lösungen

Damit Sie bequem in Ihrer gewohnten Systemumgebung auf alle Informationen zugreifen können, arbeitet D&B mit vielen Partnern zusammen. Dazu gehören beispielsweise die SAP AG, Oracle Corporation und SAS Institute AG.

Damit stehen Ihnen Anwendungen und individuelle Lösungen zur Verfügung, die Ihnen jederzeit sichere Entscheidungen ermöglichen.

„Für uns ist wichtig, dass jetzt alle Daten – unsere eigenen und die von D&B – in einem System gebündelt werden. So erhalten wir eine hohe Transparenz, die uns Sicherheit bei der Einschätzung von Risiken und für unsere unternehmerischen Entscheidungen gibt.“

Dr. Werner Grünewald,
Director of Finance Services/Risk bei
DKV Euro Service GmbH & Co. KG.



Das Wichtige wissen,
das Richtige entscheiden.



Wissen

„Hätte ich das doch nur vorher gewusst!“ Diesen Satz haben Sie im Geschäftsleben sicher auch schon oft gehört – oder vielleicht schon selbst ausgesprochen.

Mit D&B können Sie vieles tatsächlich „vorher“ wissen.

Beispielsweise gibt es Warnsignale, die auf erhöhte Insolvenzrisiken bei Ihren Kunden und Lieferanten hinweisen – oft mit einem Vorlauf von 6–12 Monaten. „Vorher“ erfahren können Sie auch, ob Ihre Geschäftspartner in Konzernstrukturen eingebunden sind, die Risiken bergen: wie Zahlungsschwierigkeiten einer Auslandstochter oder Muttergesellschaft. Und „vorher“ lässt sich mit unseren bonitätsgeprüften Qualitätsdaten auch ermitteln, welche Unternehmen und Märkte Ihnen die besten Chancen auf neue Geschäfte bieten.

Risk Management Solutions

Sales & Marketing Solutions

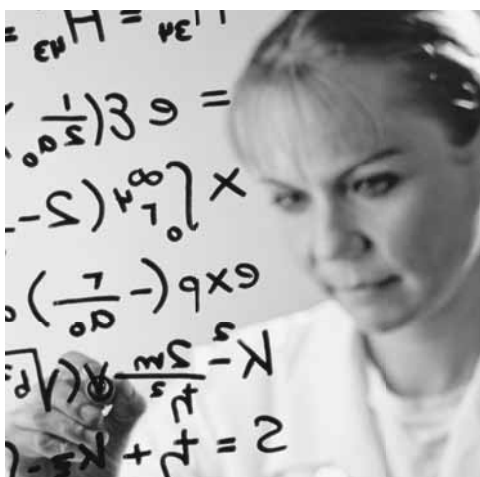
Supply Management Solutions

Zahlungsverhalten beobachten

Sie möchten vorher wissen, ob neue Geschäftspartner Ihre Rechnungen voraussichtlich pünktlich begleichen werden? Oder ob Ihre Stammkunden und Lieferanten liquide bleiben?

Um das zu beantworten, wertet D&B seit über 25 Jahren Zahlungserfahrungen von Unternehmen aus. Als Marktführer in diesem Bereich beziehen wir alleine in Deutschland jedes Jahr mehr als 400 Millionen Rechnungsinformationen über das DunTrade® Programm.

Daraus ergibt sich ein klares Bild vom tatsächlichen Zahlungsverhalten der Unternehmen im Markt – und auch von Veränderungen zum Besseren oder Schlechteren. Die Ergebnisse fließen in zuverlässige und hochaktuelle Insolvenzprognosen, Bonitätseinschätzungen und Kreditempfehlungen ein.



Verflechtungen aufdecken

Welche Ihrer Kunden und Lieferanten gehören zu größeren Konzernen? Welche Mutter-, Tochter- oder Schwesterunternehmen gibt es – und vor allem: Ergeben sich für Sie daraus Chancen auf Zusatzgeschäfte oder könnten Ausfallrisiken bestehen?

Mit den einzigartigen Family Trees von D&B erfahren Sie es. Sie zeichnen einfach und übersichtlich rund 8 Millionen Unternehmensverflechtungen weltweit nach. Die Grundlage dafür ist die von D&B entwickelte D-U-N-S® Nummer, die Firmen eindeutig identifiziert. Diese Codierung wird unter anderem vom Verband der Automobilindustrie (VDA), dem Verband der Chemischen Industrie (VCI), der Europäischen Kommission und der ISO als Standard empfohlen und eingesetzt.

„Das Wissen darüber, welcher der Lieferanten was kann, war doch im Unternehmen sehr verteilt bzw. nicht (mehr) vorhanden. So sind mit den zusätzlichen Angaben von D&B über die Haupttätigkeit unserer Lieferanten neue Informationen verfügbar.“

Christian Matenaar, Leiter Materialwirtschaft der Hamburger Stadtentwässerung (HSE).

Das Wichtige wissen,
das Richtige entscheiden.

Qualitätsdaten und Lösungen von D&B

Wie können Sie mit D&B Deutschland Ihren Geschäftserfolg konkret steigern?

Risk Management Solutions

Risiken reduzieren durch Wirtschaftsauskünfte und -informationen, Systemlösungen und Analysen sowie Stammdatenmanagement: Dafür finden Kredit- und Risikomanager bei uns ...

- ... Beratung bei der Umsetzung effizienter Kreditmanagement-techniken.
- ... bedarfsgerechte Informationen und Softwarelösungen für die Antragsprüfung und Debitorenüberwachung.
- ... Lösungen für gesetzliche Anforderungen wie Sarbanes-Oxley, Corporate Governance, Basel II, Solvency II, Geldwäsche und Betrug.

Sales & Marketing Solutions

Kunden und Märkte analysieren, neue Kunden gewinnen und Stammdaten verwalten: Sales- und Marketingmanager können mit uns ...

- ... die Transparenz Ihrer Kundendaten erhöhen und Kampagnen optimieren.
- ... Rückschlüsse auf Neugeschäfts- und Cross-Selling-Potenziale ziehen.
- ... ihre Kundendatenbank mit einem professionellen Stammdatenmanagement bereinigen.

Supply Management Solutions

Transparenz im Einkauf schaffen, Risiken durch Lieferantenausfälle senken und weltweit effizient einkaufen: Einkaufsmanager können mit uns ...

- ... Lieferantenstammdaten harmonisieren, Ausgaben analysieren und Einsparungspotenziale ermitteln.
- ... Lieferanten qualifizieren, Risiken bewerten und überwachen.
- ... Beschaffungsmärkte analysieren und gezielt Lieferanten lokalisieren.

Näheres zu unseren Qualitätsdaten und Lösungen finden Sie unter:
www.dnbgermany.de

Risk Management Solutions

Sales & Marketing Solutions

Supply Management Solutions

Vertrauen

Der Datenqualität und den Lösungen von D&B Deutschland können Sie vertrauen. Der beste Beweis dafür ist das Vertrauen unserer Kunden, das D&B weltweit zur Nr. 1 für Wirtschafts-

informationen gemacht hat. Erfahren Sie mehr darüber, wie auch Sie mit unseren Daten und Lösungen Ihren Geschäftserfolg steigern können: www.dnbgermany.de





Decide with Confidence

Mit Qualitätsdaten zum Erfolg.

D&B Deutschland ist ein Unternehmen der Bisnode Gruppe und gehört zum weltweiten D&B Netzwerk, der Nr. 1 für Wirtschaftsinformationen und Firmenbewertungen.

Mit der D&B Datenbank steht Ihnen eine einzigartige Quelle für Ihre geschäftlichen Entscheidungsfindungen zur Verfügung: um Risiken zu reduzieren, die richtigen Kunden zu gewinnen und Transparenz im Einkauf zu schaffen.

D&B Solutions

Risk Management Solutions
Sales & Marketing Solutions
Supply Management Solutions

www.dnbgermany.de

D&B Deutschland GmbH
Havelstraße 9 | 64295 Darmstadt
T (0 6151) 13 75-777 | F (0 6151) 13 75-6 75
service-de@dnb.com



Decide with Confidence